



La gestión eficaz de las compras y las ventas tiene como objetivo lograr un crecimiento empresarial equilibrado y obtener los recursos necesarios para asegurar tu competitividad.

a3ERP

**ÁREA DE
GESTIÓN**

Soluciones Integrales de
gestión para PYMES

- Gestión del circuito de ventas, desde la preparación de presupuestos, pasando por la gestión de pedidos y la expedición de albaranes, hasta la emisión de facturas, con Información continua del estado del stock.
- Gestión y segmentación de clientes en función de los parámetros requeridos por cada compañía.
- Sistema de alertas y avisos automáticos definidos por el usuario en los diferentes procesos que intervienen en el circuito de ventas.
- Creación de kits a partir de la unión de varios productos.
- Precios, tarifas y descuentos adaptables a las necesidades de cada empresa.
- Control y gestión de comisiones parametrizables según las políticas comerciales.
- Gestión y emisión de albaranes, facturas y recibos periódicos (cuotas).
- Facturación electrónica adaptada a la normativa vigente (E-factura).
- Soluciones de movilidad para los equipos de venta en la gestión de pedidos y albaranes.